

Czy Państwa trenerzy mają dość rozpisywania planów treningowych na kartkach?



Czy Firma chce być bardziej konkurencyjna, aby zatrzymać obecnych i zdobywać nowych klientów?

Czy każda zmiana grafiku wymaga kontaktowania się z trenerami?

FitCRM - system przenoszący trening personalny na wyższy poziom oraz wspomagający zarządzanie pracownikami

Siłownie zazwyczaj używają elektronicznego programu do obsługi klientów, zaś do rozpisywania ich treningów korzystają z kartki papieru i długopisu. Niełatwo jest ułożyć optymalny zestaw ćwiczeń dla klienta, który ich część wykonuje samodzielnie, bez nadzoru trenera. BizTech stworzył aplikację FitCRM, umożliwiającą wprowadzenie indywidualnych treningów i monitorującą jakość wykonywania zalecanych ćwiczeń. Działa ona zarówno na komputerach, jak i na urządzeniach mobilnych. Dzięki niej klient na bieżąco wpisuje liczbę wykonanych powtórzeń, które trener może zobaczyć w czasie rzeczywistym, będąc nawet w odległym miejscu. Koniec z noszeniem na treningi kartek papieru, które nie zawsze znajdują się w dobrze widocznym miejscu, mogą też się zniszczyć lub zgubić. Dzięki FitCRM wszystko można zapisać w telefonie, który większość trenujących ma stale przy sobie. Zestawienie wyników treningów w dokładności do jednego powtórzenia precyzyjniej i szybciej uświadomi klientowi progres jego formy, a zatem zmobilizuje go do cięższej pracy oraz utwierdzi w przekonaniu, że to właśnie trenerzy Państwa firmy są najlepszymi specjalistami na rynku.

FitCRM pomaga ułożyć efektywniejszy trening, dopasowany do indywidualnych potrzeb klienta, wyrażonych w ankietach wypełnianych na podstawie przeprowadzonego z nim wywiadu oraz uwzględniający jego ograniczenia zdrowotne. Aplikacja zapewnia stały wgląd w już zakończone plany treningowe oraz w skuteczność ich realizowania, co pomaga w doborze odpowiedniego treningu po przerwie, np. spowodowanej chorobą.

FitCRM optymalizuje pracę wszystkich pracowników siłowni poprzez elektroniczny grafik, który można w każdej chwili wyświetlić na swoim urządzeniu mobilnym. Harmonogram aktualizuje się automatycznie po każdej zatwierdzonej zmianie przez managera, więc pracownik ma zawsze przy sobie bieżący plan pracy.

Zalety FitCRM:

- szybki czas wdrożenia i zwrotu inwestycji,
- ergonomiczny, przeglądarkowy, lekki interfejs,
- wysoka elastyczność i oszczędność czasu,
- dostępność na urządzeniach mobilnych.

Podstawowa funkcjonalność

Rozpisywanie planów treningowych i diet

Prowadzenie dokumentacji z realizacji treningów

Planowanie grafiku dla wszystkich pracowników oraz terminarza zajęć zorganizowanych dla klientów

Rejestrowanie wejść/wyjść klientów

Komunikowanie się z innymi użytkownikami wewnątrz systemu

Monitorowanie sprzedaży usług

Baza ćwiczeń, produktów, sprzętu, usług oraz danych o kliencie

Administracja, monitorowanie i system uprawnień

CASE STUDY



Projekt wdrożenia, uruchomienia i utrzymania FitCRM

Szybka analiza potrzeb Klienta

Zapoznanie się ze specyfiką Klienta

Dopasowanie interfejsu FitCRM w zakresie loga i innych cech identyfikacji wizualnej klienta

Wstępne zasilenie FitCRM danymi o trenerach, ćwiczeniach, programach treningowych klienta

Produkcyjne wdrożenie FitCRM

Szkolenia dla trenerów

Docelowe zasilenie FitCRM danymi o trenerach, ich klientach, ćwiczeniach, programach treningowych klienta

Produkcyjne uruchomienie, utrzymanie i rozwój FitCRM

Praca trenerów pod nadzorem

Okresowe przeglądy FitCRM pod względem spójności informacji, wydajności działania itd.

Wsparcie dla pracowników klienta, używających FitCRM

Dostarczanie nowych wersji FitCRM



Agnieszka Karbowskiak – tel. 507 005 497, agnieszka.karbowskiak@biztech.pl